

Управление невозможным или удовлетворение заказчика любыми способами

Павел ТРИФОНОВ











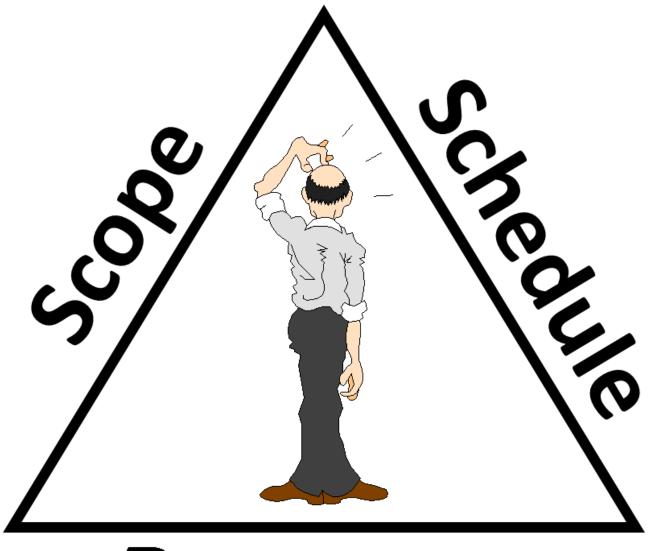
ЭТО НЕВОЗМОЖНО



ДАВАЙТЕ ПОДУМАЕМ ВМЕСТЕ



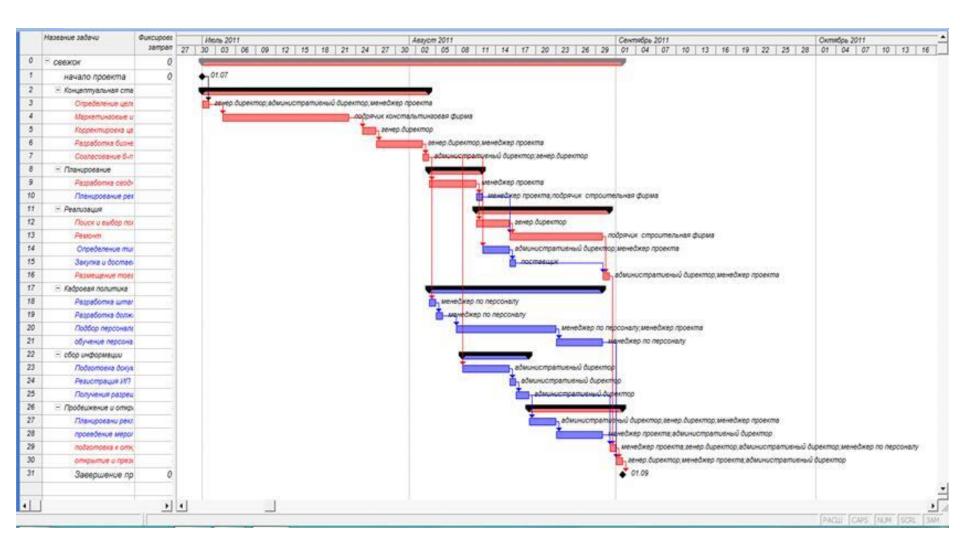




Resources

Санкционные списки





СОВЕТЫ ОТ КЭПА

- Создай доверительную атмосферу
- Используй термины аккуратно
- Научи заказчика говорить с вами на одном языке
- Объясни заказчику как своей маме

СОВЕТЫ

- Это нормально, что заказчик хочет невозможного.
- Никогда не говори «нет» без аргументации.
- Никогда не соглашаться на проект, пока не будет плана, достаточного для его оценки по срокам и стоимости.
- Привлекать экспертов с самого начала.
- Ищите альтернативы.

Think out of the box





СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Павел ТРИФОНОВ

- Руководитель проектов
- Бизнес-тренер
- РМ консультант

https://vk.com/paul_trifonov



wertpaul@list.ru

+7.915.464.8556

